

SPT_{US}.CLUB

2025

美国SPT会员俱乐部计划



目录

CONTENTS



01

一、加州太阳能储能市场前景与政策优势

02

二、SPT品牌在储能电池市场的核心竞争优势

03

三、美国SPT会员俱乐部的优势与收益模式

04

四、总结与行动号召

Part 01

一、加州太阳能储能市场前景与政策优势



1) 市场前景分析

储能是刚性需求



电价优势明显



日照充足，适合安装太阳能系统，发电效率高。



加州电费居美国高位，太阳能储能系统能显著节约电费支出。



环保及社会责任



太阳能资源丰富



降低碳排放，符合州政府清洁能源目标。

2) 加州政策支持（补贴与激励）

补贴激励政策多



Part 02

二、SPT品牌在储能电池市场的核心竞争优势



1) 品牌与技术优势（摘自官网数据）

SPT的先进优势



先进的储能技术



产品经过严格的质量检验，拥有高安全性和可靠性。



国际领先的技术团队，保障储能设备性能稳定。



量身定制化服务



高品质、长寿命产品



为家庭、商业及工业客户提供个性化储能解决方案。

● 2) 完善的售后服务体系



01 服务优秀

*具备丰富的商业项目设计与安装能力，可根据客户需求提供量身定制的解决方案。无论是个人家庭储能，还是大型商业储能项目，储能科技都能为客户提供最优质的产品和服务

*提供安装指导、定期维护及快速响应服务，确保用户体验。

3) 完善的国际认证体系

完善的各项认证



Part 03

三、美国SPT会员俱乐部的优势与收益模式





（一）一重奖励：会员推荐收益

会员缴纳入会费和续费，获取培训机会、最优产品折扣及收益奖励。所有会员费（除公司培训成本）全额回馈给会员。

会员类型	直推奖励	2-4代奖励	5-7代奖励	8-10代奖励
新会员	30%	每代6%	每代4%	每代2.5%
续费会员	25%	每代5%	每代5%	每代5%

举例收益分析

- 假设您推荐3人，而每个人又再推荐3人，达到十代以后您的收益大约为30万美金
- 而且我们还没有计算老会员续费的奖励



(二) 二重奖励：订单利润分成

产品类别	销售者分润	一级推荐人分润	二级推荐人分润	客户备案者分润
家庭工程 (1-2万\$)	5%	4%	4%	2%
储能套组 (3-5万\$)	10%	7%	7%	5%
商业工程 (百万\$级别)	1.5%	1.5%	1%	0.5%

利润案例说明

- 家庭工程 (2万\$)：销售者分润1000\$，一级推荐人800\$，二级推荐人800\$
- 储能套组 (5万\$)：销售者分润5000\$，一级推荐人3500\$，二级推荐人3500\$
- 商业工程 (100万\$)：销售者分润15000\$，一级推荐人15000\$,二级推荐人10000\$



(三) 三重奖励：客户信息备案收益

备案即可坐等分润



只需提前备案客户信息，
即可享受长期备案收益，
无论后续成交方是谁。

案例：

若备案客户成交100万\$
工程，备案者收益直接
获5万\$（5%）。



（四）四重奖励：长期持续收益分成

长期持续被动收益



—

订单绑定未来长期收益
(卖电收入)，持续10-
20年获得稳定被动收入。

—

举例分析：

—

一个家庭储能用户年均卖电
收入3000\$，20年累计6万\$，
备案会员可持续获得长期分
润.而且您的客户可不止一个。
累计起来是很可观的数字！

Part 04

四、总结与行动号召



● 赶快加入

抢占先机



巨大市场机遇



SPT强大的品牌实力、
多重认证与持续收入模式，
确保收益稳健可靠。



抓住加州政策与市场红利，
共享绿色经济时代红利。



立即行动



多重保障与收益模式



加入美国**SPT**会员俱乐部，
共同开创财富自由的新篇章！

SPT_{US}.CLUB

2025

谢谢大家

